



KOSTENLOSE CHECKLISTE FÜR LANDTECHNIK-HÄNDLER

Vorführpark im Griff — in 4 Schritten

Eine Vorführung kostet schnell mehrere hundert Euro, bevor der erste Euro Umsatz fließt. Ob sie sich lohnt, entscheidet sich nicht an der Maschine, sondern an der **Organisation drumherum**. Diese Checkliste bringt Ordnung in Ihren Vorführpark — zum Abhaken, für jede Demo.

1 Vor der Vorführung — Planung

- Ist die Maschine **frei**? Kein zweiter Verkäufer hat sie schon zugesagt (Doppelbuchung vermeiden).
- Zeitraum** festgelegt und für alle Kollegen sichtbar (Von-Bis, Kunde, Verkäufer).
- Maschine technisch **vorführbereit** (betankt, sauber, geprüft).
- Führerschein / Berechtigung** des Kunden geklärt (bei zulassungspflichtigen Maschinen).

2 Übergabe — lückenlos dokumentieren

- Fotos** rundum (Front, Heck, links, rechts) — Zustand vor der Übergabe festhalten.
- Betriebsstunden** bei Übergabe notiert.
- Unterschrift** des Kunden auf dem Übergabeprotokoll.
- Kundendaten sicher erfasst — **nicht im WhatsApp-Chat** (DSGVO).

3 Rückgabe — sauber abschließen

- Fotos** bei Rückgabe — neue Schäden sofort erkennbar und beweisbar.
- Betriebsstunden** bei Rückgabe → gefahrenere Stunden für faire Nachberechnung.
- Maschine als **wieder verfügbar** markiert (nächste Demo kann geplant werden).

4 Nachfassen — den Abschluss holen

- Innerhalb von **24 Stunden** beim Kunden melden, solange die Begeisterung frisch ist.
- Reaktion des Kunden **festgehalten** (Interesse, Einwände, nächster Schritt).
- Wiedervorlage** gesetzt — keine begeisterte Vorführung versickert.

Alles automatisch statt auf Papier?

Genau diese Checkliste erledigt DemoFleet für Sie — Karte, Belegungsplan, Übergabe per Handy, Protokoll-PDF, Stundenabrechnung. 14 Tage kostenlos testen.

demofleet.de

